

“la più grande
OCCASIONE
nella storia dell’energia”

Coglila !



●
opportunity



CLIENTE

MERCATO

METODO COMMERCIALE

OPPORTUNITY

Dopo aver visto cosa facciamo per i clienti e il valore della Community Millemiglia, è il momento di fare un passo in più.

Entriamo nel cuore del progetto.

Qui scoprirai come funziona il mercato dell'energia e il metodo che utilizziamo ogni giorno per trasformare un servizio essenziale in un'opportunità concreta.



Se non hai la brochure del Cliente, inquadra il Qr code





PROGETTO

l'importanza di far parte

Oggi il mercato dell'energia è uno dei più grandi e in continua evoluzione. Le persone continuano a pagare luce e gas ogni mese, spesso senza sapere cosa stanno pagando davvero. Ed è proprio qui che nasce l'opportunità.

Millemiglia si inserisce in questo scenario con un approccio diverso: non vendita aggressiva, ma diretta. Consulenza chiara, relazione, presenza nel tempo.

Per questo chi entra nel progetto non viene lasciato solo, ma segue un percorso preciso, replicabile e concreto.





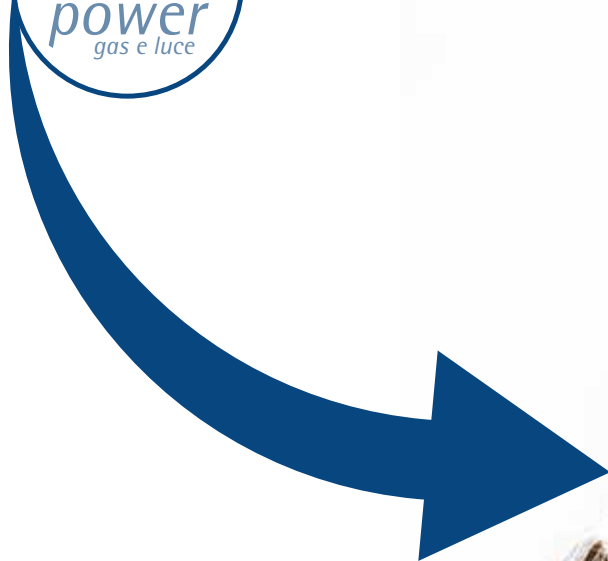
Mercato energetico

Il settore dell'energia è il mercato più vasto, solido e con l'ascesa più rapida di tutti gli altri mercati conosciuti, con un fatturato stimato ad oggi che supera **i 421,3 miliardi e utili per 15,8 miliardi di euro annui** ed una crescita media che oscilla tra il 6% ed il 7%, suscita il più alto tasso di interesse tra gli investitori.

Con questi numeri ti posso garantire che l'opportunità offerta da iMi è unica ed irripetibile, soprattutto grazie ai servizi studiati su misura.

Nel 2025 il numero di punti di prelievo domestici (contatori) è risultato pari a 36,790 milioni, di cui 3,4 milioni serviti in maggior tutela





Metodo commerciale

Il metodo Millemiglia è ciò che fa davvero la differenza.

Grazie al nostro sistema di direct marketing, evitiamo le spese legate a campagne di telemarketing, pubblicità e spedizioni di posta su larga scala.

La nostra filosofia è chiara: il rapporto diretto con il cliente è il cuore della nostra vision.

Arriviamo alle persone senza intermediari, senza sprechi e senza costi inutili, creando un contatto reale e di fiducia.

Ogni cliente viene seguito, non solo acquisito.

Ed è proprio questo che rende il modello efficace nel tempo.





Segnalatore e Collaboratore

Tutto parte da un'idea semplice: se un servizio è essenziale come l'energia, allora deve essere capibile, controllabile e seguito nel tempo.

Ricorda: la chiarezza non è un lusso, è un diritto.

Per questo nel progetto Millemiglia esistono figure che fanno davvero la differenza:

Il Segnalatore, che apre la porta.

Il Collaboratore, che affianca il consulente passo dopo passo e trasforma la segnalazione in un percorso di crescita.

Perché quando aiuti qualcuno a risparmiare o a fare chiarezza, stai generando qualcosa di concreto. E il concreto merita di essere valorizzato.





Il Segnalatore

È la figura più immediata del progetto: non deve diventare esperto di tariffe, non deve “vendere”.

Fa una cosa sola, ma preziosa: mette in contatto una persona che paga energia (casa o attività) con un consulente Millemiglia.

È un gesto semplice.

COME FUNZIONA:

1. Segnali un amico, un familiare...;
2. Il consulente fa un'analisi chiara e propone la soluzione migliore;
3. Se si attiva, tu ricevi il tuo riconoscimento.

Tu resti la persona che ha “segnalato”.

Noi facciamo tutto il resto: consulenza, gestione, assistenza.



gift card



Il Segnalatore

In Millemiglia il passaparola non è “marketing”.

È responsabilità: persone che aiutano persone.

COSA OTTIENI COME SEGNALATORE

La soddisfazione di aver aiutato qualcuno a fare chiarezza.

Un riconoscimento attraverso delle GIFTcard per ogni attivazione.

Il Segnalatore è spesso l’inizio naturale di un percorso più grande: prima segnali, poi ti appassioni... e se vuoi puoi diventare Collaboratore.



LA STRADA DEL SUCCESSO... CONTINUA



MANAGING DIRECTOR

SENIOR MANAGER

SALES MANAGER

SALES DIRECTOR

TEAM LEADER

SENIOR PROCURER

SUPERIOR PROCURER

PROCURER

CARRIERA BRILLANTE

e
GUADAGNI ILLIMITATI

Carriera



Un percorso reale, a livelli.

In Millemiglia la crescita è strutturata: **Collaboratore** dalle prime tre posizioni, fino a ruoli di leadership come **Team Leader, Sales Director, Sales Manager, Senior Manager** e **Managing Director**.

Ogni livello rappresenta un passo: competenze, responsabilità, rete, risultati.

La strada del successo... continua.

opportunities





Collaboratore

Quando vuoi fare un passo in più: non solo segnalare, ma costruire un percorso.

Il Collaboratore è chi sceglie di crescere con Millemiglia.

È una figura che:

- impara un metodo chiaro
- crea relazioni di fiducia
- sviluppa una rete nel tempo
- si costruisce un reddito provvigionale e ricorrente

Qui non conta “spingere”. Conta fare bene.





Imprenditore

L'Imprenditore è chi decide di fare un passo in più.

Non si limita a gestire clienti o a lavorare da solo, ma può costruire una struttura, formare persone e sviluppare un vero progetto nel tempo. Qui cambia la prospettiva: non si parla più solo di operatività, ma di vision.

L'Imprenditore Millemiglia può creare un'organizzazione, guidare un team e sviluppare una rete che cresce in modo costante, grazie al metodo e al supporto dell'azienda.

È il livello in cui il tempo inizia a lavorare anche per te.

Non vende solo energia.

Costruisce e sviluppa il progetto Millemiglia.





Imprenditore

Diventare **Imprenditore** significa assumersi una responsabilità più grande: aiutare altre persone a crescere. Non sei più solo protagonista del tuo percorso, ma anche punto di riferimento per altri.

L'**Imprenditore**, può arrivare anche ad aprire un proprio **Point Millemiglia**, senza investimenti iniziali, con un format già strutturato e supportato dall'azienda, attraverso formazione, affiancamento e strumenti concreti.

In **Millemiglia** non si cresce da soli: si cresce insieme.

Contattaci per scoprire di più sul progetto **Point/Corner**.





step by step

Reddito provvigionale

La chiave del successo della filosofia iMi risiede nel reddito provvigionale costante, invece di avere un unico compenso svalutato nel tempo e che provoca la frustrazione del guadagno incostante, iMi ti dà la possibilità di guadagnare sui servizi di LUCE e GAS attraverso:

- una quota mensile su utenza domestica, piccole e medie imprese
 - una percentuale sui consumi di ogni cliente CORPORATE (grandi imprese)
- per tutto il tempo in cui i clienti continuano ad usufruire dei servizi iMi.

Ogni volta che acquisisci un cliente, aumenti il tuo reddito ed è solo l'inizio.

Immagina la possibilità di guadagnare su servizi essenziali, dei quali la gente ne fa uso ogni giorno.





Mission

La liberalizzazione comporterà una notevole ridistribuzione della ricchezza e noi di iMi, possiamo fare in modo che tu ne prenda parte.

Proprio come tutti i collaboratori iMi, hai i mezzi per cambiare il tuo destino.

La MISSION iMi ti darà più tempo libero, più denaro e soprattutto più libertà e potere decisionale. Non esisteranno limiti al futuro, con la sua storia aziendale di comprovato successo ed il suo metodo operativo, iMi ti metterà al centro del settore merceologico più vasto, dalla crescita più rapida e soprattutto lo fa nel momento storico perfetto. iMi è indipendenza, competenza, precisione, determinazione e affidabilità, ma anche identificazione, nonché aggregazione e movimento!





Academy

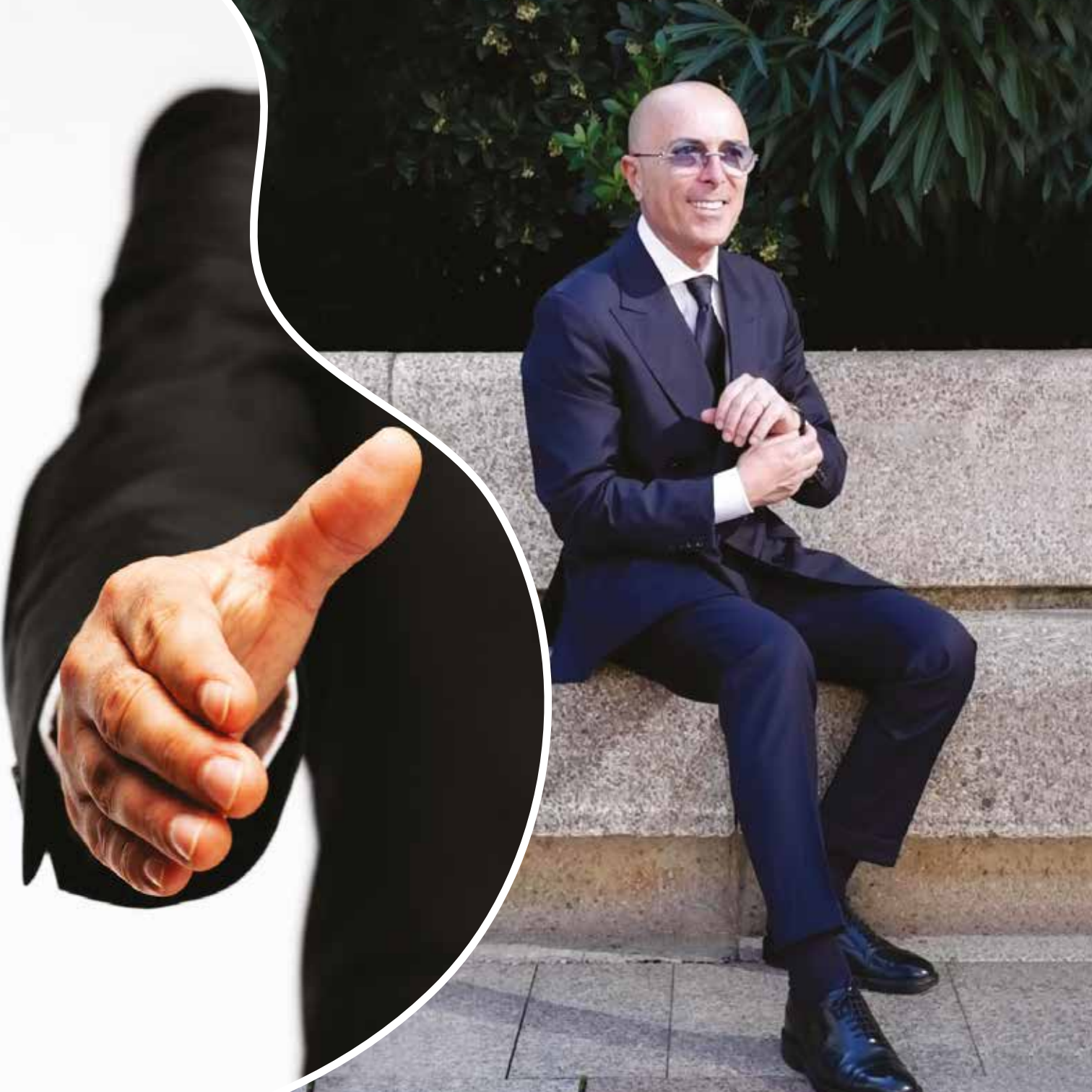


A disposizione dei collaboratori/imprenditori, vi sono dei corsi che costituiscono il percorso formativo, aiutandoli ad aumentare il proprio bagaglio di conoscenze per affrontare efficacemente le tappe più importanti della loro carriera personale, affrontando con entusiasmo e ottimismo, un nuovo corso formativo per migliorare la propria consapevolezza che: **"chi ha smesso di imparare ha smesso di vivere"**.

Il consolidamento della tua formazione, sarà raggiunto grazie ad un programma di corsi altamente qualificati e specializzati.

Il tuo successo è la concreta garanzia della MISSION iMi.





... carpe diem,
opportunità ...

cogli l'attimo

So cosa stai pensando, conosco quello sguardo, lo sguardo della diffidenza di colui che arriccia il naso e si guarda intorno.

Perchè lo conosco ? ... Perchè fino a poco fa, ero al tuo posto, con la differenza che tutto quello che hai letto non esisteva.

Ti starai chiedendo il perchè di tutto questo, bhe ! ... la risposta è
“il tuo business è il mio business !!!”

Pertanto, nella consapevolezza che il libero arbitrio è ciò che contraddistingue le qualità di vita di ognuno di noi, sta a te la scelta. Posso darti un consiglio ? **Fa sì che la MISSION di iMi sia anche la tua.**

“La liberazione ha luogo una sola volta ed in un momento storico ben preciso, CARPE ... DIEM !!! quel momento è arrivato, quel momento... è oggi”.

Raffaele Migliaccio, founder

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Raffaele Migliaccio', with a stylized flourish at the end.



MilleMiglia Agency S.r.l.
Viale Giacomo Matteotti, 15
Firenze



millemiglia.agency

